

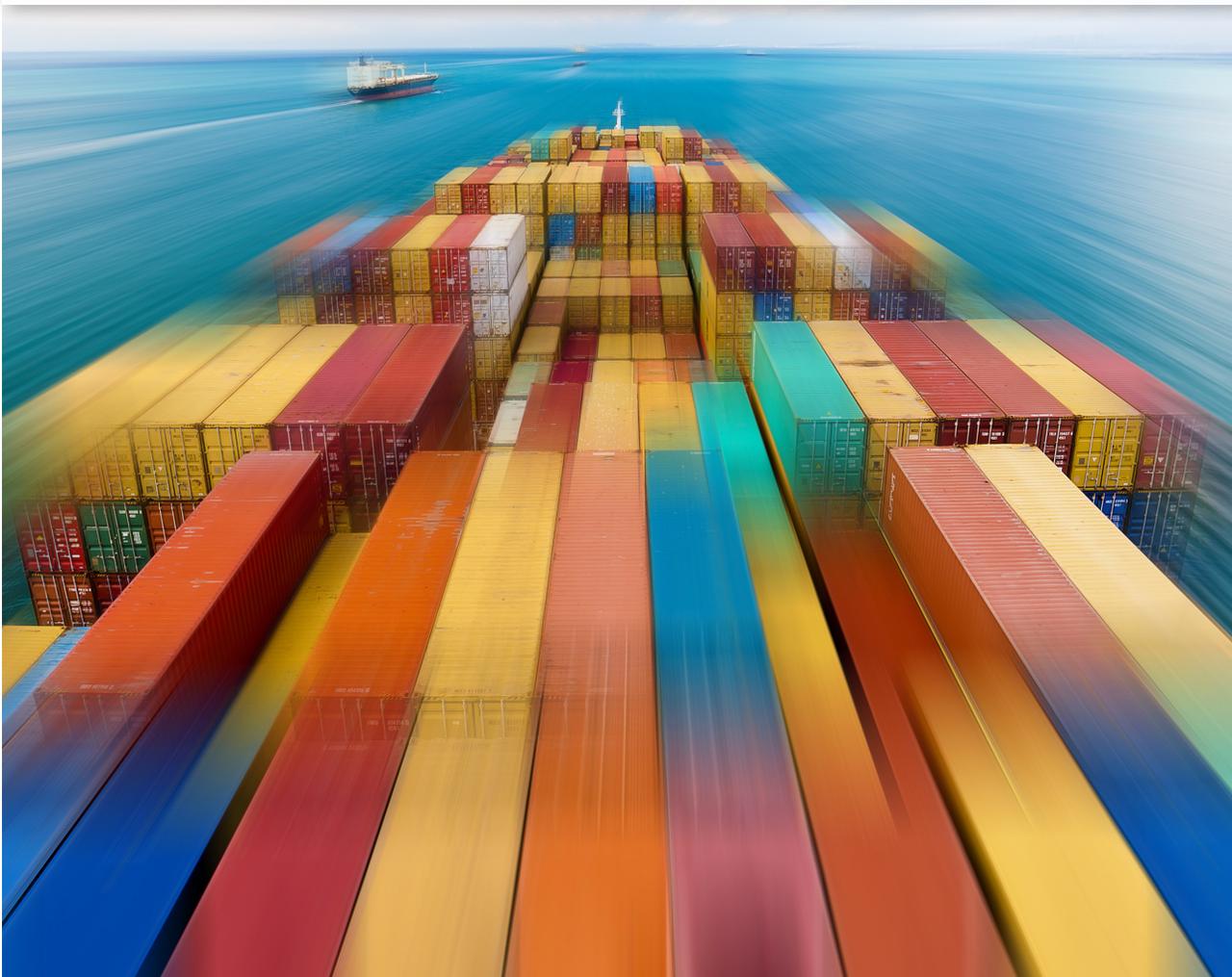
WERBUNG – Bei diesem Dokument handelt es sich um Werbung im Sinne von Art. 68 FIDLEG
PARTIZIPATION | JULI 2022

TRACKER ZERTIFIKAT LOGISTIK AM PULS DES WELTHANDELS

HIGHLIGHTS

- 1:1 Partizipation am Swissquote Logistics Index
- Garantin: PostFinance AG (Rating: S&P AA)

Die in diesem Dokument erwähnten Finanzprodukte sind derivative Finanzinstrumente. Sie qualifizieren nicht als Anteile einer kollektiven Kapitalanlage im Sinne der Art. 7 ff. des Schweizerischen Bundesgesetzes über die kollektiven Kapitalanlagen (KAG) und sind daher weder registriert noch überwacht von der Eidgenössischen Finanzmarktaufsicht FINMA. Anleger geniessen nicht den durch das KAG vermittelten spezifischen Anlegerschutz.





SWISSQUOTE LOGISTICS INDEX

3

- Stau der speziellen Art
- Ein Sektor im Rampenlicht
- Enormer Kapitalzufluss
- Stabiles Wachstum

VOLLE FAHRT VORAUSS

5

- High-Tech im Zentrallager
- Positive Aussichten
- Systematische Diversifikation
- Einfacher und kosteneffizienter Zugang

Zusammensetzung Swissquote Logistics Index

6

Allgemeine Produktdetails

7

Risiken

7

SWISSQUOTE LOGISTICS INDEX

LOGISTIK: AM PULS DES WELTHANDELS

STAU DER SPEZIELLEN ART

Sei es die Elbmündung an der deutschen Nordseeküste, der Pazifik zwischen Asien und Amerika oder die Chinesische See: Es wimmelt auf den Weltmeeren. Tracking-Apps wie beispielsweise «MarineTraffic» führen mit ihren Symbolen – unter anderem für Tanker und Containerschiffe – den globalen Warenaustausch anschaulich vor Augen. Mit Hilfe dieser Applikationen liess sich auch der jüngste Stau an diversen Knotenpunkten der Seefracht visualisieren. Vor Shanghai und Zhejiang hatte sich im Juni eine lange Warteschlange gebildet. Mehr als 4% der globalen Frachtkapazität steckten hier laut dem «Kiel Trade Indicator» fest. Zuletzt entspannte sich die Lage etwas. «Nach Ende des Lock-downs in Shanghai legen die Schiffe dort wieder in gewohnter Anzahl ab», schreibt das Kiel Institut für Weltwirtschaft (IfW) in einem Update vom 20. Juli. Allerdings entpuppt sich jetzt die Deutsche Bucht als eine Art Flaschenhals für den globalen Handel. «Mit 24 Containerschiffen warten dort erstmals seit Beginn unserer Datenserie mehr als 20 Containerschiffe auf die Einfahrt in einen deutschen Hafen», erklärt das IfW. Innert eines Monats hat die Zahl der wartenden Schiffe um 60% zugenommen. Neben Streiks bei Hafearbeitern bleibt die Corona-Pandemie ein wesentlicher Grund für die Engpässe.

EIN SEKTOR IM RAMPENLICHT

In jedem Fall zeigt die skizzierte Entwicklung, wie wichtig funktionierende Lieferketten für das moderne Leben sind. Bis Anfang 2020 dürften die wenigsten Menschen davon Notiz genommen haben. Für Konsumenten war es genauso wie für die meisten Unternehmen eine Selbstverständlichkeit, dass Endprodukte und Bauteile nach der Bestellung schnell und pünktlich geliefert wurden. «Die Pandemie war so etwas wie ein Crash-Kurs in den Feinheiten der Lieferketten», stellen die Strategen von Swissquote fest. Heute sei die Widerstandsfähigkeit der globalen Warenströme schon beinahe ein häufigeres Gesprächsthema als das Wetter. Gleichzeitig stellen die Swissquote-Analysten ein gestiegenes Interesse der Investoren am Logistiksektor fest. «Die Transportunternehmen sind tatsächlich die Gewinner der Pandemie», erklären sie. Führende Branchenvertreter, wie beispielsweise die Containerriesen Maersk und Evergreen aus Dänemark respektive Taiwan, hätten Rekordergebnisse eingefahren.

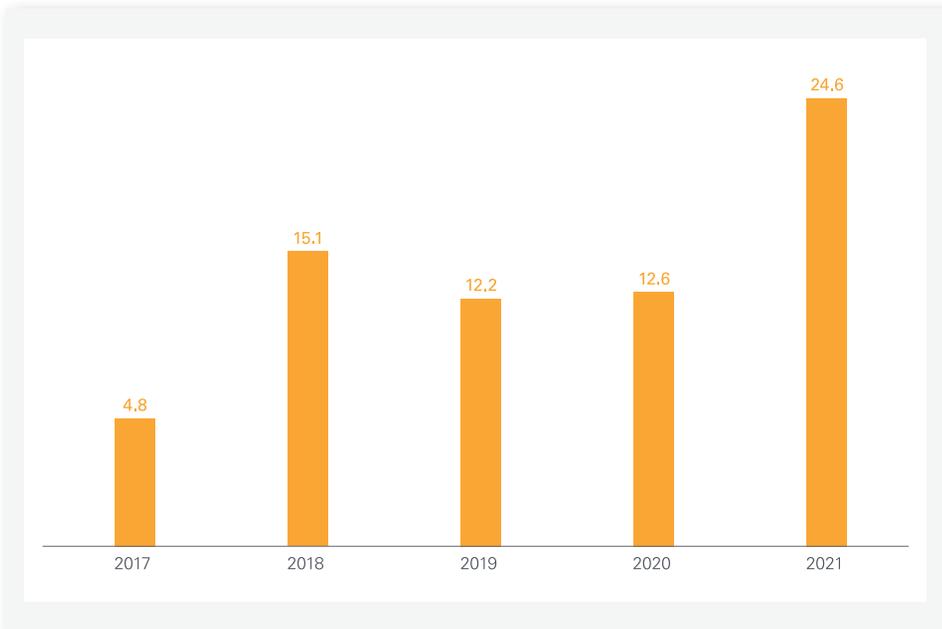
ENORMER KAPITALZUFLUSS

Begehrlichkeiten wecken aber nicht nur die Giganten der Weltmeere. «Die Finanzierungen für Logistik-Start-ups stiegen sprunghaft an», berichten die Strategen. Aktuelle Zahlen zu dieser Feststellung kommen von McKinsey & Company. Nach den Berechnungen des Beratungsunternehmens hat sich die Summe des in Start-ups aus dem Bereich Transport und Logistik investierten Kapitals 2021 nahezu verdoppelt. In mehr als 200 Finanzierungsrunden sammelten die jungen Logistik-Unternehmen insgesamt rekordhohe USD Mrd. 24.6 ein – 94% mehr als im Vorjahr (siehe Grafik 1). Laut McKinsey & Company kommt in dem sprunghaften Wachstum das gesteigerte Bewusstsein vieler Unternehmensmanager für die mit Transportblockaden, Produktionsstilllegungen oder einem Mangel an Rohstoffen einhergehenden Risiken zum Ausdruck. Besonders viel Geld fliesst in Unternehmen aus dem Bereich «Supply-Chain Visibility». In diese Kategorie fällt Flexport. Das US-Start-up hat eine Technologieplattform entwickelt, welche alle Beteiligten einer Lieferkette miteinander verbindet. Anfang Februar 2022 nahm das Unternehmen bei einer Finanzierungsrunde USD Mio. 935 auf.

STABILES WACHSTUM

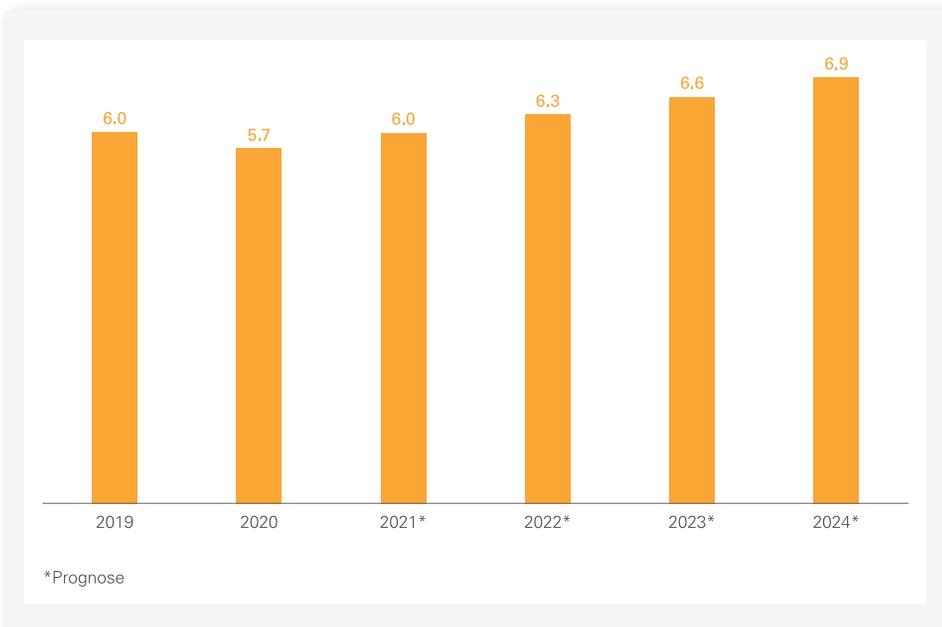
Dieses Beispiel zeigt auch, wie gross das Spektrum der Logistikindustrie mittlerweile ist. Es geht weit über den klassischen Transport zu Lande, zu Wasser und in der Luft hinaus. Eine wichtige Rolle spielen beispielsweise auch die Automatisierung oder der Einsatz der Robotik. «Automated Guided Vehicles könnten die Produktivität von Kommissionierern in Lagern um das Drei- bis Vierfache steigern», erklären die Analysten von Swissquote. Positiv sind die Aussichten auch für den Markt als Ganzes. Geht es nach Transport Intelligence (Ti), dann hatte die weltweite Logistikindustrie die Corona-Delle von 2020 bereits im vergangenen Jahr wieder aufgeholt. Für den Zeitraum 2020 bis 2024 rechnen die Marktforscher mit einer durchschnittlichen jährlichen Wachstumsrate von 4.8%. Damit wäre der Sektor am Ende des Prognosezeitraums rund EUR Bio. 6.9 schwer. Ein Wachstumstreiber bleibt der florierende Onlinehandel. Er führt dazu, dass Ti in der internationalen Expresslogistik bis 2024 mit einer überproportionalen Umsatzsteigerung von durchschnittlich 6.8% pro Jahr rechnet.

Finanzierungen in Logistik-Start-ups (in USD Mrd.)



Quelle: McKinsey & Company; Stand: 06.06.2022
Historische Daten sind kein verlässlicher Indikator für zukünftige Entwicklungen.

Globaler Logistikmarkt (in EUR Bio.)



Quelle: Statista, Transport Intelligence (Ti); Stand: 27.01.2021
Historische Daten sind kein verlässlicher Indikator für zukünftige Entwicklungen.

VOLLE FAHRT VORAUS

TRACKER ZERTIFIKAT AUF DEN SWISSQUOTE LOGISTICS INDEX

HIGH-TECH IM ZENTRALLAGER

Seit kurzem sind im bayerischen Leipheim die Roboter unterwegs. Der mittelständische Grosshandelsbetrieb Arbeitsschutz-Express nahm im April ein hochmodernes Lagersystem in Betrieb. 26 Roboter übernehmen die Kommissionierung und Einlagerung von 54'000 überwiegend mit Arbeitsschuhen bestückten Behältern. Als deutscher Marktführer im Onlinehandel für Arbeitsschutz möchte das Unternehmen mit dieser Investition das stetig wachsende Auftragsvolumen zuverlässig bewältigen. Arbeitsschutz-Express greift dabei auf Technologie aus der Schweiz zurück. Der Intralogistik-Experte Kardex hat die AutoStore-Anlage geplant und realisiert. In Leipheim kommt erstmals das Anfang Jahr eingeführte Robotermodell «R5+» zum Einsatz. Die Hochgeschwindigkeitsmaschinen sind die jüngste Weiterentwicklung des vom Zürcher Unternehmen angebotenen Order-Fulfillment-Systems. Die skizzierte Innovation ändert nichts daran, dass Kardex an der Börse zuletzt den Rückwärtsgang eingelegt hat. Seit dem Jahreswechsel büsste der Mid Cap rund 40% an Wert ein.

POSITIVE AUSSICHTEN

Gemeinsam mit dem breiten Transport- und Logistiksektor bekam die Aktie die allgemeine Marktkorrektur sowie die zunehmende Rezessionsangst zu spüren. Die langfristigen Aussichten für die Branche bleiben trotz der Korrektur positiv. «Von den Rohstoffen bis zu den Endprodukten, die an die Haustür geliefert werden, sind Logistikunternehmen unverzichtbar», stellen die Strategen von Swissquote fest. Funktionierende Abläufe bei Transport und Lagerhaltung spielen den Experten zufolge für das Funktionieren der meisten Geschäftstätigkeiten eine zentrale Rolle. Bei vielen Unternehmen hänge sogar die Wettbewerbsfähigkeit davon ab. Für den Sektor sprechen laut Swissquote zudem die hohen Eintrittsbarrieren. «Die Kapazitätserweiterung in der Logistik umfasst häufig den Erwerb oder die Herstellung von Containerschiffen, Eisenbahnwaggons, Lagerhallen, Flugzeugen oder einer Lkw-Flotte», erklären die Experten. Zudem erfordere der technologische Fortschritt – Stichwort Logistik 4.0 – enorme Investitionen.

SYSTEMATISCHE DIVERSIFIKATION

Swissquote trägt der Bedeutung sowie den positiven Perspektiven dieses Sektors jetzt mit einer neuen Aktien-Benchmark Rechnung. Vor kurzem wurde der Swissquote Logistics Index lanciert. Wie für die «Themes Trading»-Plattform des Onlinebrokers typisch, handelt es sich um einen mit viel Know-how und unterstützt von quantitativen Optimierungsverfahren aufgesetzten Börsengradmesser. Grundsätzlich kommen für eine Aufnahme nur Unternehmen in Frage, die signifikante Geschäftstätigkeiten mit einem Bezug zur Logistik verfolgen. «Das Swissquote Logistics AMC bietet ein Engagement in den meisten Teilsegmenten der Logistik, um ein hohes Mass an Diversifikation innerhalb dieses Sektors sicherzustellen», erklären die Initiatoren. Konkret deckt der Index die Bereiche Seetransport, Luftfracht, Schienenfracht, Lkw-Transport, Logistikdienstleistungen, Lagerautomatisierung, Logistikinfrastruktur, Logistikimmobilien und Grosshändler ab.

EINFACHER UND KOSTENEFFIZIENTER ZUGANG

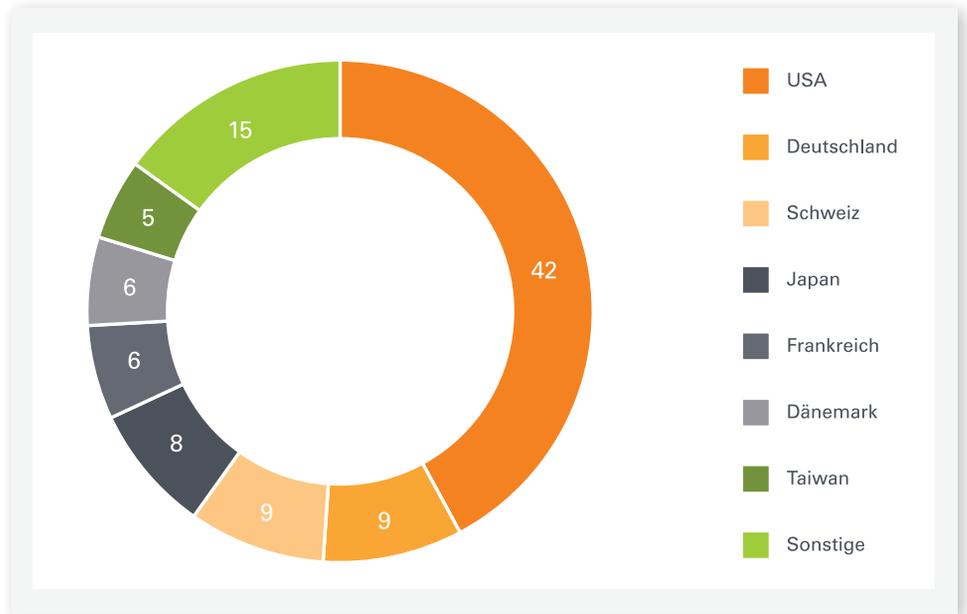
In der aktuellen Zusammensetzung befinden sich die Top Player aus dem jeweiligen Segment. Beispiel AP Moeller-Maersk: Der dänische Reedereikonkern ist mit mehr als 730 Containerschiffen auf den Weltmeeren unterwegs. In 42 Ländern betreibt das Unternehmen zudem annähernd 70 eigene Verladeterminale. Hinzu kommen weltweit insgesamt mehr als 3 Mio. Quadratmeter an Lagerflächenkapazität. Während der Pandemie ist der Gewinn von Moeller-Maersk regelrecht explodiert: 2021 verdiente das Unternehmen unterm Strich USD Mrd. 48.2, nach USD Mrd. 29.2 in der Vorperiode. Zu den führenden Logistikdienstleistern zählt auch Kühne + Nagel. Nach eigenen Angaben ist der im SMIM vertretene Konzern die Nummer 1 der weltweiten See- und Luftfrachtpeditionen. Aus der Schweiz haben es zudem die bereits erwähnte Kardex sowie Interroll in den neuen Index geschafft. Wie gewohnt können Anleger sich die internationale Aktienausswahl mit einem Tracker von Leonteq einfach und kosteneffizient in das Portfolio holen. Als Garantiegeber für das aktiv verwaltete Zertifikat (AMC) fungiert PostFinance.

ZUSAMMENSETZUNG SWISSQUOTE LOGISTICS INDEX

UNTERNEHMEN	LAND	GEWICHT
Amazon.com	USA	5.01%
AP Moeller-Maersk	Dänemark	2.41%
AutoStore Holdings	Norwegen	2.58%
Bouygues	Frankreich	2.90%
Cargojet	Kanada	2.62%
Cryoport	USA	2.50%
CSX	USA	3.77%
Daimler Truck Holding	Deutschland	2.91%
Deutsche Post	Deutschland	3.89%
DSV	Dänemark	3.27%
Evergreen Marine	Taiwan	5.19%
Golden Ocean Group	USA	3.03%
Hub Group	USA	2.46%
Interroll Holding	Schweiz	2.54%
J.B. Hunt	USA	2.82%
Kardex	Schweiz	2.97%
Kion Group	Deutschland	2.12%
Kühne + Nagel	Schweiz	3.22%
Nippon Yusen	Japan	4.18%
Old Dominion Freight Line	USA	2.28%
Omron	Japan	4.03%
Prologis	USA	3.36%
Target	USA	2.33%
Tesco	Grossbritannien	4.23%
Union Pacific	USA	3.77%
United Parcel Service	USA	3.32%
Vinci	Frankreich	3.15%
Walmart	USA	5.17%
Warehouses De Pauw	Belgien	3.43%
XPO Logistics	USA	2.26%
Zim Integrated Shipping	Israel	2.03%

Quelle: Leonteq; Stand: 25.07.2022

Historische Daten sind kein verlässlicher Indikator für zukünftige Entwicklungen.

Swissquote Logistics Index: Gewichtung nach Ländern (in %)

Quelle: Leonteq; Stand: 25.07.2022

Historische Daten sind kein verlässlicher Indikator für zukünftige Entwicklungen.

ALLGEMEINE PRODUKTDDETAILS

Emittentin	Leonteq Securities AG, Guernsey
Garantin	PostFinance AG, Bern, Schweiz (Rating: S&P AA)
Index Sponsor	Swissquote Bank SA
Index Berechnungsstelle	Leonteq Securities AG
SVSP Kategorie	Tracker Certificate (1300)
Basiswert	Swissquote Logistics Index
Währung	CHF
Fixierung	20.06.2022
Erster Börsenhandelstag	28.06.2022
Verfall	Open end
Verwaltungsgebühr	1.10% p.a.
Transaktionsgebühren	0.10%
Kotierung	SIX Swiss Exchange AG
Ausgabepreis	CHF 25.00
Valor	119469894
Symbol	PACKTQ

RISIKEN

- Der Anleger kann Verluste in Höhe der negativen Performance des Basiswertes zwischen Anfangsfixierung und Verfall erleiden.
- Der Anleger des Produkts kann je nach Zusammensetzung des Index einem Wechselkursrisiko ausgesetzt sein.
- Der Anleger trägt das Kreditrisiko der Emittentin bzw. Garantin.

RECHTLICHER HINWEIS

Werbung: Diese Publikation stellt Werbung im Sinne von Art. 68 des FIDLEG dar. Sie dient lediglich Informationszwecken und nicht der Recherche. Sie kann jederzeit und ohne vorherige Ankündigung geändert werden.

Publikation: Diese Publikation wird von der Leonteq Securities AG (die "Leonteq-Gesellschaft") bereitgestellt, die von der Schweizer Eidgenössischen Finanzmarktaufsicht (FINMA) zugelassen ist und von dieser reguliert wird.

Kein Prospekt: Diese Publikation ist kein rechtsverbindliches Dokument und stellt Folgendes nicht dar: (i) Prospekt oder vereinfachter Prospekt im Sinne von Art. 5 Kollektivanlagengesetz ("KAG"), wie dieser Artikel unmittelbar vor Wirksamwerden des schweizerischen Finanzdienstleistungsgesetzes ("FIDLEG") in Kraft war, (ii) ein Prospekt gemäß Art. 40 FIDLEG, (iii) ein Börsenprospekt gemäß Art. 1156 des Schweizerischen Obligationenrechts, (iv) ein Prospekt im Sinne der Verordnung (EG) 2017/1129 (alle in der jeweils gültigen Fassung) oder (v) ein Prospekt nach anderen Gesetzen und Verordnungen.

Keine Empfehlung: Diese Publikation stellt kein Angebot zum Verkauf, keine Aufforderung zum Kauf, Anlageberatung oder Empfehlung zum Kauf, Verkauf oder sonstigen Transaktionen mit jeglichen Produkten dar und sollte auch nicht in dieser Weise ausgelegt werden. Die in dieser Publikation angegebenen Preise sind keine verbindlichen Angebote im Hinblick auf Umfang oder Preis.

Vermittlung: Anleger können die hierin beschriebenen Produkte nicht direkt von der Leonteq-Gesellschaft oder verbundenen Unternehmen erwerben, sondern nur über Banken oder andere Finanzdienstleister.

Kreditrisiko: Anleger tragen das volle Kreditrisiko der Emittentin (oder der Garantin, falls die Produkte garantiert sind). Das bedeutet, dass das Risiko besteht, dass die Emittentin (oder die Garantin) ausfällt und nicht in der Lage ist, fällige Beträge an die Anleger zu zahlen. Bei Credit-linked Notes oder Bond-linked Notes sind die Anleger ausserdem dem Kreditrisiko des Referenzschuldners (oder der Referenzschuldner) oder der Emittentin der Referenzanleihe ausgesetzt.

Garantie: Wenn die Produkte garantiert sind, tritt die Garantin als Garantin für die Verpflichtungen der Emittentin gemäß den Produktbedingungen auf. Die vollständigen Details der Garantie sind in der rechtlichen Dokumentation der Produkte festgelegt.

Rechtliche Dokumentation: Vor dem Treffen einer Investitionsentscheidung **haben Anleger die rechtliche Dokumentation der Produkte** (einschliesslich etwaiger Nachträge) und insbesondere **die darin enthaltenen Risikohinweise sorgfältig zu lesen**. Die verbindlichen Bedingungen der einzelnen Produkte sind ausschliesslich in der maßgeblichen rechtlichen Dokumentation festgelegt. Die rechtliche Dokumentation der Produkte kann bei der Leonteq Securities AG kostenlos telefonisch +41 (0)58 800 1111 (Gesprächsaufzeichnung), per Fax +41 (0)58 800 1010 oder per E-Mail an termsheet@leonteq.com bezogen werden.

Keine Beratung: Es wird keine Angabe zu Vorteilen oder über die Eignung der Produkte gemacht. Eine Investition in die Produkte ist gegebenenfalls nicht für alle Anleger geeignet. Anleger tragen die alleinige Verantwortung für ihre selbständige Beurteilung der Produkte und sollten keine der in dieser Publikation enthaltenen Informationen als Anlageberatung betrachten. **Anlegern wird vor einer Anlage in Finanzprodukte dringend empfohlen, einen kompetenten Finanzberater zu konsultieren.** Diese Publikation stellt keine Beratung dar und kann sie nicht ersetzen. Weder die Leonteq-Gesellschaft noch deren verbundene Unternehmen tragen die Verantwortung für die rechtliche, steuerrechtliche oder sonstige fachmännische Beratung eines Anlegers.

Keine Zusicherungen: Es wird weder eine ausdrückliche noch eine stillschweigende Zusicherung oder Gewährleistung im Hinblick auf die Richtigkeit oder Vollständigkeit der vorliegenden Informationen gegeben. Die Informationen in dieser Publikation stammen aus Quellen, von denen angenommen wird, dass sie zuverlässig sind, deren Richtigkeit und Zuverlässigkeit kann jedoch nicht garantiert werden. Für die Richtigkeit dieser Publikation wird keine Haftung übernommen.

Keine Haftung: Weder die Leonteq-Gesellschaft noch ihre verbundenen Unternehmen oder deren jeweilige Leitungsorgane, leitende Angestellte oder Mitarbeiter übernehmen Verantwortung oder Haftung für Kosten, Verluste oder Schäden aus oder im Zusammenhang mit der Verwendung der vorliegenden Information bzw. Teilen davon.

Interessenskonflikt: Die Leonteq-Gesellschaft oder ihre verbundenen Unternehmen können in Bezug auf die Finanzprodukte als Market Maker auftreten, Eigenhandel betreiben sowie Hedging-Transaktionen vornehmen. Diese Aktivitäten könnten den Marktpreis, die Kursschwankungen oder die Liquidität des Produkts und/oder seines Basiswerts beeinträchtigen.

Wertentwicklung des Basiswerts in der Vergangenheit: Die Wertentwicklung des Basiswerts in der Vergangenheit erlaubt keine Rückschlüsse auf dessen zukünftige Wertentwicklung.

Gebühren: Der Erwerb der Finanzprodukte ist mit Kosten und Gebühren verbunden. Finanzinstitute oder Vermittler, die die Produkte vertreiben, können vergütet werden, indem sie die Produkte mit einem Rabatt auf dem Ausgabepreis erwerben können oder eine Erstattung oder Zahlung einer Gebühr erhalten, jeweils wie in der rechtlichen Dokumentation der Produkte festgelegt.

Marktschwankung: Der Wert der Finanzprodukte unterliegt Marktschwankungen, welche zum teilweisen oder vollständigen Verlust des Investments in die Finanzprodukte führen können.

Hebel: Wenn es sich bei dem Produkt um ein Hebelprodukt handelt, kann der Hebel das Marktschwankungsrisiko vergrößern und Gewinne oder Verluste erhöhen.

Währungsschwankung: Die Renditen können aufgrund von Währungsschwankungen steigen oder fallen.

Coupons: Wenn die Produktbedingungen bedingte Couponzahlungen vorsehen, besteht keine Garantie, dass die Bedingungen für den Erhalt dieser Coupons erfüllt werden (und daher ist auch der Betrag der gezahlten Coupons nicht garantiert und könnte sogar bei null liegen).

Steuern: Die steuerliche Behandlung der Produkte hängt von den individuellen Umständen des jeweiligen Anlegers ab und kann in der Zukunft Änderungen unterliegen.

Verkaufsbeschränkungen: Die Emission der Produkte unterliegt schweizerischem Recht. Die Produkte dürfen in allen Jurisdiktionen nur in Übereinstimmung mit allen anwendbaren Gesetzen und Vorschriften verkauft oder angeboten werden. Die Produkte wurden und werden nicht bei lokalen Wertpapier- und Börsenkommissionen registriert. Sofern in der rechtlichen Dokumentation der Produkte nicht anders angegeben ist, werden die Produkte nur auf Basis einer Privatplatzierung angeboten, und es wurden keine Maßnahmen (einschliesslich über Massenmedien) ergriffen, um ein öffentliches Angebot der Produkte zu genehmigen. Es gelten Verkaufsbeschränkungen für mehrere Jurisdiktionen, darunter der **EWR, das Vereinigte Königreich, Monaco, Hongkong, Singapur, Japan, die Schweiz, Chile, Brasilien, El Salvador, Uruguay, Peru, Bahamas, Andorra und die USA**, sowie für **US-Personen**. Detaillierte Informationen zu den anwendbaren Verkaufsbeschränkungen finden Sie in der rechtlichen Dokumentation der Produkte und unter <https://ch.leonteq.com/legal/selling-restrictions>. Das Vorhandensein von Verkaufsbeschränkungen für eine bestimmte Jurisdiktion stellt an sich noch keine Genehmigung für den Vertrieb der betreffenden Produkte in dieser Jurisdiktion durch Finanzinstitute oder Vermittler dar.

USA und US-Personen: Die Emittentin und/oder der Lead Manager werden die Produkte nicht gemäß dem U.S. Securities Act von 1933 in seiner jeweils geltenden Fassung (der "Securities Act") oder sonstigen Wertpapiergesetzen registrieren. Die Produkte dürfen nicht in den Vereinigten Staaten verkauft oder angeboten werden, außer durch die Leonteq Securities AG und ihre verbundenen Unternehmen an Vertriebsstellen nach Maßgabe von Registrierungsbefreiungen laut dem Securities Act, unter anderem dessen Section 4 (a) (2), Regulation D oder sonstigen anwendbaren Registrierungsbefreiungen aufgrund von US-Wertpapiergesetzen. Dementsprechend **dürfen die Produkte lediglich außerhalb der Vereinigten Staaten und an Nicht-US-Personen (im Sinne der Regulation S im Rahmen des Securities Act) im Rahmen von Offshore-Transaktionen** unter Berufung auf Regel 903 der Regulation S **angeboten und verkauft werden**. Die Produkte unterliegen Übertragungsrestriktionen. Bitte ziehen Sie Abschnitt "Angebot und Verkauf" des Emissionsprogramms der jeweiligen Produkte zu Rate.

Unaufgeforderte Zusendung: Kein Teil dieser Publikation darf ohne vorherige schriftliche Genehmigung der Leonteq-Gesellschaft in irgendeiner Weise reproduziert, verbreitet oder übermittelt werden. Jegliche Haftung für unaufgeforderte Zusendungen wird abgelehnt.

FIDLEG KID: In Bezug auf die Produkte wurde ein Basisinformationsblatt (FIDLEG KID) bzw. ein Basisinformationsblatt gemäß der Verordnung (EU) Nr. 1286/2014 (PRIIPs-Verordnung) erstellt und kann auf Anfrage kostenlos beim Lead Manager, Europaallee 39, 8004 Zürich (Schweiz), per Telefon (+41 58 800 1111 *), Fax (+41-(0)58-800 1010) oder per E-Mail (termsheet@leonteq.com) angefordert werden. Bitte beachten Sie, dass alle Anrufe, die an mit einem Sternchen (*) gekennzeichnete Nummern getätigt werden, aufgezeichnet werden. Mit dem Anruf einer solchen Nummer, gilt Ihr Einverständnis mit der Aufzeichnung als gegeben.

© Leonteq Securities AG 2022. Alle Rechte vorbehalten.